S Data

Se prenden alertas en el cooperativismo de ahorro y crédito La ineficiencia y los cambios de mercado llevarán a la desaparición de varias cooperativas: Fabio Chavarro

YO V GRUPC JURISCOOF

YOU GRUPO IURIDOOP

Fabio Chavarro González, gerente corporativo Grupo Empresarial Juriscoop

Necesitamos la reconciliación nacional

La luna de miel del Gobierno Petro con los ambas con incidencia directa sobre la actividad partidos políticos acabó en la pasada crisis cooperativa. ministerial, sirvió para la aprobación de la Desarrollo, con la creación del Ministerio de la Igualdad y en parte la Reforma Pensional, sustentada realmente por un fallo de la Corte algunos pedazos de la posible coalición tres años. nacional, más aún cuando el mayor partido político es siempre el que representa al Las formas ejecutivo.

En el caso de nuestro sector ya se dio el primer debate que actualiza la Ley Cooperativa de 1998. Aparte de los gremios, poca ha sido la participación sobre el tema de las empresas y mucho menos de los asociados del sector. La norma no hará que el cooperativismo se desarrolle por sí solo, pero si facilitará que quienes en él estén puedan realizar actividades propias de la asociatividad con mayor facilidad frente a autoridades. También se busca que se reconozcan las condiciones propias cooperativismo dentro del marco regulatorio, el mismo que en muchas ocasiones busca igualar la vigilancia del modelo asociativo como de cualquier corporación netamente comercial.

espera que dentro de la agenda entre el programa de Gobierno propuesto en la campaña presidencial, reviviendo por ejemplo la Reforma Laboral y la de la Salud,

Reforma Tributaria, el Plan Nacional de Lo que no podemos desconocer es que será una legislatura altamente volátil, pues la medición de fuerzas de los partidos en las elecciones regionales determinará el ambiente Constitucional. Sin embargo todavía quedan para las próximas presidenciales, aunque faltan

Amores y odios se dan en la política. Dependiendo de quien hable, el corazón o el cerebro tenderá a darle la razón o quitarla. Lo que advertimos desde aquí es que la contienda electoral regional no nos puede devolver a los tiempos de la violencia. Colombia ya debe aprender la lección para rechazar cualquier expresión de exclusión. Ojala se de y quienes actualmente tienen los cargos no los utilicen para impulsar candidaturas regionales o desconocer a sus contradictores ideológicos. Ellos no pueden cometer los mismos pecados por los cuales el país eligió un cambio.

Consideramos que Colombia debe entender que es necesario un proceso de reconciliación donde la derrota en la urnas del contrario no significa su anulación o la revancha por los Con la legislatura que inicia el 20 de julio, se comportamientos del pasado. Necesitamos un país donde quepamos todos.





Alfredo Alzate Escolar director

gestionsolidaria@gmail.com Tel. **3102467766**

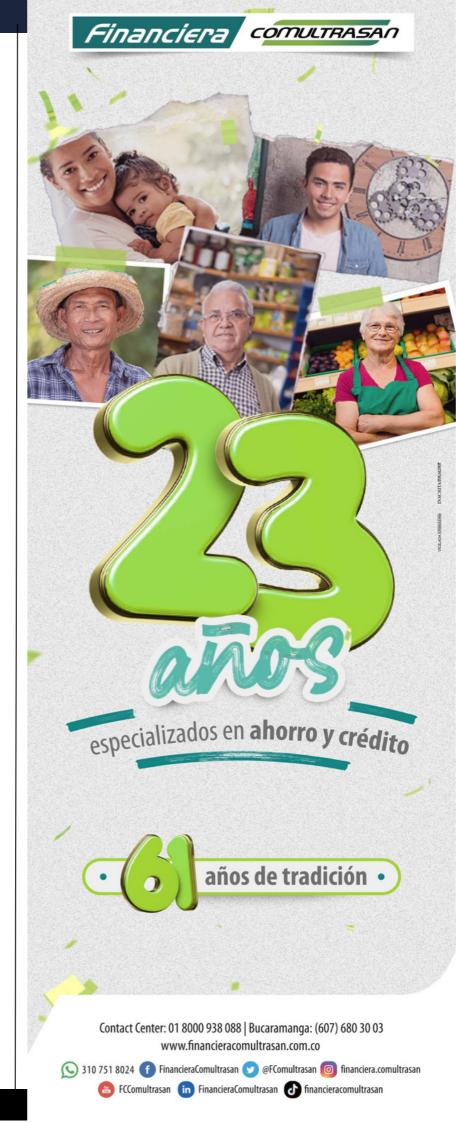
Invitados a esta edición:

Isabella Figueroa Estrada Eliécer Bermúdez Danika Rodríguez

Fotografía **Gestión Solidaria**Licencias creative commons

Una realización de:
Gestión Solidaria Digital
www.gestionsolidaria.com

Edición 151
ISSN
19000-7906
Julio
2023
COLOMBIA
Las ideas expresadas
son responsabilidad
de sus autores



ÍNDICE

- 2. Necesitamos la reconciliación nacional
- **5.** Sobre los Objetivos de Desarrollo Sostenible
- **6.** La ineficiencia y los cambios de mercado llevarán a la desaparición de varias cooperativas: Fabio Chavarro
- **13.** Las cuatro medidas para contrarrestar las amenazas en el crédito cooperativo
- 14. Se prenden alertas en el cooperativismo de ahorro y crédito
- 24. Cooperando construimos un mundo más sostenible
- 27. Revisoría Fiscal: "luces y sombras"
- **30.** Punto Azul lanza programa que certifica a droguistas en Gestión Integral de residuos





Sobre los Objetivos de Desarrollo Sostenible





"Hemos avanzado mucho, sí, pero todavía falta bastante. Nos falta la cultura del reporte, de contar que estamos haciendo. En siete años nos van a pedir cuentas" Natalia Ardila Rizo coordinadora Asuntos ambientales, Gestión del Conocimiento y Reporte. Pacto Global Red Colombia, en el Coops Day.



Un podcast realizado por el **Comité Nacional de Juventud de Coomeva** para hablar sobre los retos y prioridades de los jóvenes que siempre buscan llegar a su mejor versión.

Escúchalo ingresando a nuestra sección de podcast de









La ineficiencia y los cambios de mercado llevarán a la desaparición de varias cooperativas: Fabio Chavarro

El gerente corporativo del Grupo Empresarial Juriscoop advirtió que la falta de preparación en renglones como la tecnología; unos mayores sistemas de control que imponen nuevos requisitos a las administraciones y los cambio de mercado que se generan por la contracción de la economía llevarán a muchas empresas solidarias, entre ellas cooperativas de ahorro y crédito a desaparecer o a fusionarse con otras de mayor tamaño.

El ejecutivo cuestionó la actitud de algunos directivos por no tomar de manera ágil las decisiones necesarias para modernizar el sector y responder con mayor eficiencia a los requerimientos de un mercado financiero que atiende a sus clientes con mayor agilidad, a menores costos y con servicios adicionales.

Gestión Solidaria: ¿Cómo ha sido el resultado de Juriscoop durante este primer semestre?

Fabio Chavarro González: Hemos ido avanzando, mantenemos un crecimiento constante en todos nuestros indicadores, con un aumento en la cartera, el número de asociados tanto de la Cooperativa como de clientes en la Financiera y lo mismo en las demás empresas del Grupo. Adicionalmente tenemos resultados económicos positivos, cumpliendo nuestros objetivos, nuestro plan de negocios a pesar de ser un año retador, con grandes desafíos. Donde no hemos sido nosotros únicamente, si no a nivel general toda la economia, todos los efectos económicos después de la crisis pandemia; económica consecuencia de la inflación alta; tasa de desempleo; incertidumbre en los político y todos los factores que han venido generando choques de mercado, que se suman unos choques regulatorios, pero reitero, el balance es bastante positivo para mi.

G.S.: ¿Espera usted una corrección pronta de las tasas de interés, más aún, con una inflación acumulada a junio del 12,13%?

F.Ch.G.: Si. Afortunadamente empieza a ceder un poco la inflación y eso también debe empezarse a expresar en tasas del Banco de la República como referencia. Pero, consideramos que todavía no van a empezar a bajar. Esperamos que cese el crecimiento de las tasas de captación y ya con seguridad, en unos meses. empezarán a corregirse hacia abajo las tasas de colocación. Εl efecto disminución de tasas será más lento que la subida. Por supuesto la transferencia de quienes hacemos tasas а intermediación financiera ahì nos afecta. Pues mientras que las tasas de captación son muy rápidas, las tasas de colocación son muy lentas. Esperamos que este ciclo haya llegado a su techo.



G.S.: ¿Esta diferencia le está costando al sector solidario?

F.Ch.G.: Por supuesto que sí. Los márgenes de intermediación se han reducido sustancialmente, porque el costo del dinero que proviene de captación y en algunas otras lo tienen que complementar con endeudamiento financiero. Esto ha hecho que ese costo del dinero haya subido sustancialmente, y la entidad no puede hacer esa transferencia tan rápido porque los asociados ya no le toman ese endeudamiento. Lo que hace que el margen se haya estrechado y que se generen unas presiones importantes y que adicionalmente con unos deterioros en la calidad y morosidad de la cartera, vemos que ya varias entidades del sector se ven afectadas en su indicadores y nivel de crecimiento.

G.S.: ¿Qué hacer ante esa reducción lenta en las tasas de interés de los créditos?

F.Ch.G.: Desde el Grupo Juriscoop siempre hemos insistido mucho en los programas de educación financiera, que haya la cultura del ahorro, la de inversión. Que el crédito lo utilicemos de manera muy moderada. Insistimos en que hay un crédito bueno y un crédito malo. Bueno cuando se toma para adquirir activos productivos. Cuando ese endeudamiento, ese apalancamiento que ayuda a generar nuevos ingresos. Pero también hemos reiterado que el endeudamiento malo que es para consumo, para de pronto cosas innecesarias, tienen que evitarse o irse disminuyendo, por eso nuestra insistencia en que se utilice muy bien el crédito de manera moderada, que no se den niveles de sobre endeudamiento, que mas bien incentivemos el ahorro. Ahí entendemos buena parte de esfuerzos porque nuestros con financiera actividad se puede impactar positivamente a las personas, a las familias. Pero, si los que colocamos los créditos lo hacemos de manera irresponsable incentivamos mucho el endeudamiento entre nuestros asociados y clientes podemos afectar significativamente su situación económica.



"Si miramos, la oferta de créditos digitales no está a la mano, entonces ahí encontramos cientos y hasta miles de competidores que están llegando a nichos de mercado que tradicionalmente eran atendidos por el cooperativismo" F.Ch.G.

G.S.: ¿Estratégicamente qué pueden hacer las empresas solidarias?

F.Ch.G.: Hay temas que son de la coyuntura y otros que son más estructurales para el sector solidario. Dentro de los de coyuntura ya hemos visto los de tasas, el dólar y los referentes a la economía, pero hay unos temas estructurales que van a quedarse más allá de este momento que estamos viviendo y es que los choques de mercado distinto a los agentes económicos, es decir no solamente los grandes bancos, no fintech, comercios y demás, que finalmente están ofreciendo servicios de crédito a sus clientes o sus asociados van a seguir quitándonos una parte del mercado. Lo que yo llamo un choque de mercado y ese va a irse profundizando, cada vez más a nuestros asociados les va a llegar más ofertas de crédito, más competencia directa para las cooperativas y por otro lado grandes agentes como empresas de tecnología y demás agentes que van a seguir afectando a nuestros asociados con servicios más competitivos, más ágiles y entonces ahí vamos a tener una situación que es lo que yo llamo el choque de mercado. Todo esto se nos está juntando con un choque regulatorio,

G.S. GESTIÓN

Superintendencia de la Economía Solidaria, el Fogacoop y en general todo el seguir exigiendo va imponiendo más temas regulatorios. Los sistemas de administración de riesgo que estamos ahora con los modelos de Pérdida Esperada para la evaluación de la cartera y el aumento de la provisiones que han venido afectado a entidades que son todavía pequeñas, que no son lo suficientemente eficientes o que no han armado la estructura de tecnología adecuada, generan segundo choque que yo regulatorio. Cuando se suma un choque de mercado, con un choque regulatorio esas empresas que no están suficientemente preparadas se van a estar afectando mucho y eso ha ocurrido en muchos países donde cooperativas y entidades solidarias han empezado a fusionarse o a incorporarse. Donde muchas de ellas han empezado a desaparecer en un ciclo contraccionista. Si usted mira las cifras de las cooperativas de ahorro y crédito y mira cuántas había hace cinco años y cuántas hay ahora, se observa entonces algunas empiezan desaparecer, ahora hay más barreras tanto del mercado como de la misma regulación. Entonces yo considero que ahí debemos movernos muy rápidamente. Las entidades del sector tenemos que ver como hacemos alianzas entre nosotros mismos como ecosistemas, creamos propiamente no también mediante fusiones, mediante clusters, mediante modelos de negocios,

que nos permitan a cada uno hacer una parte de la actividad financiera y juntarnos con otras empresas para hacer lo que hoy se llama la open finance o open banking y demás porque si no vamos a estar muy expuestos al mercado o a los choques regulatorios.

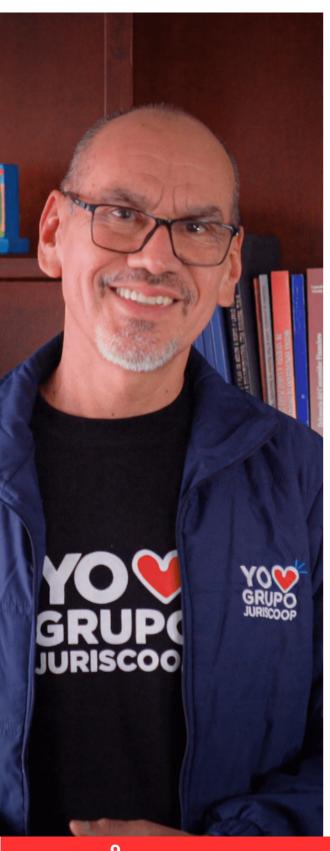
G.S.: ¿Van a desaparecer algunas cooperativas de ahorro y crédito?

F.Ch.G.: Sí... Esa al menos es mi conclusión y con el equipo nuestro y al interior de algunos gremios y de la misma asociación de cooperativas se ha visto que hay cierto grado de vulnerabilidad. Precisamente por esos dos choques, de los que le hablaba, por ello debemos prepararnos y verlos como algo positivo, no como algo negativo, con el hecho de que algunas cooperativas deberán avanzar en el proceso de integración o reorganización y por eso la via que ofrece la misma legislación cooperativa de fusiones, integraciones, incorporaciones, necesariamente nos van a llevar a que desaparezcan como tal sino a que más bien se integren unas con otras y por eso nosotros nos estamos preparando para eso, porque los que tenemos un poco más de fortaleza debemos estar prestos a avanzar en los procesos de integración y de salvamento, de ser el caso, para que esas entidades no desaparezcan como tal sino para que queden incorporadas o integradas con otras.



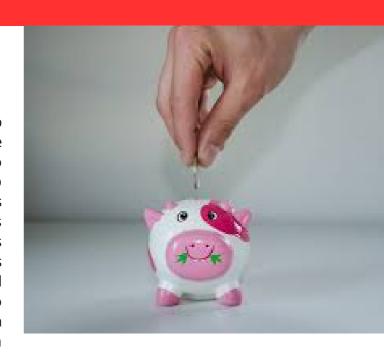
G.S.: ¿Qué hacer ante el temor que genera este tipo de temas al interior del sector?

F.Ch.G.: Ese es un tema que no debemos abordarlo con temor y mucho menos ante hechos que son evidente, por eso yo decía, que debemos verlo como una actitud positiva, como una oportunidad para el fortalecimiento del sector, porque indudablemente hay unas ineficiencias muy grandes con algunas entidades, por su estructura. Más bien deberíamos rescatar dentro de la actividad financiera el back atrás y middle feed - respaldo de la venta, podríamos manejarlo de manera integrada y más bien el front - frente o servicio al cliente, de manera descentralizada, que es el modelo que se encuentra en Brasil con Secredi, que integra más de cien cooperativas, pero todas comparten una marca. Finalmente eso es lo mismo de Desjardins en Canadá, Mondragón en España o DGRV en Alemania. Considero que debemos quitarnos un poco eso de: - quiero mantener mi aviso, quiero mantener mi independencia; quiero mantener mi feudo. Esas barreras debemos irlas quitando y verlo más como una oportunidad, incluso no necesariamente porque algunas se encuentren en dificultades, también lo deben considerar aquellas que quieren mantener competitividad, su eficiencia, la calidad de la oferta de valor, los beneficios para sus asociados y clientes. Deberíamos buscar alternativas de cómo nos incorporamos, nos integramos y hacemos algún modelo de ecosistema y de reorganización empresarial de hecho nosotros hemos venido contando las cosas que hemos venido haciendo. Tenemos una fintech integrada a una plataforma de ecommerce, un ecosistema digital a través del cual vendemos productos y servicios, pero también con ella se pueden hacer la colocación de créditos y disminuir esa carga operativa y de costos, a la vez que se pueden ofrecer servicios más rápido. También alternativas como - Venga integremos, hagamos una titularización de cartera, que nos permita darle precisamente mayor movilidad al principal activo que es justamente la cartera de crédito, también podríamos hacer un colectivo para adquirir activos en dólares y otras fuentes de financiación distinta. Entonces es eso cómo hacemos para armar cluster. En otros casos debemos buscar mecanismos para hacer la integración empresarial y en otras simplemente una alianza estratégica.



G.S.: ¿Cómo ve ese primer año de Gobierno Petro?

F. C.G.: En el sector cooperativo y en el solidario tenemos una gran tendencia a incorporar parte de cargas ideológicas y políticas a nuestro quehacer. Nosotros desde el Grupo Juriscoop somos apolíticos, en el sentido que no hacemos ningún tipo de militancia política y entendemos tenemos que adaptarnos que esas circunstancias, pasa como en todo... Pues obviamente ha habido algo de inestabilidad política, con niveles de incertidumbre. Pero nosotros decimos: - o nos ponemos a llorar o a vender pañuelos. - Yo estoy convencido que esta es una oportunidad, el país tiene unos retos importantes para avanzar en inclusión financiera, mejorar las coberturas para la población más vulnerable ahí el cooperativismo tiene una buena oportunidad. Considero que debemos aprovecharla. Gobierno tiene ese propósito y creo que nos identificamos bastante con el quehacer del sector cooperativo. Considero que ese buen ambiente que hay, con alineación en propósitos deberíamos aprovecharlo para que cooperativismo se vuelva un actor importante. Pero para ello no solamente basta que exista una identificación ideológica o de propósito. Considero que debemos ir mucho más allá y tenemos que mejorar nuestros niveles de eficiencia, de competitividad, de rapidez y de beneficios. Ahí es donde yo considero que por quedarnos con esa carga ideológica nuestra entidades no están lo suficientemente preparadas. Si miramos, la oferta de créditos digitales no está a la mano y entonces ahí encontramos cientos y hasta miles competidores que están llegando a nichos de mercado que tradicionalmente eran atendidos por el cooperativismo. Antes era mucho más rápido, mucho más ágil con unas tarifas y con unos precios muy competitivos entendiendo eso nosotros hemos presentado la alternativa como la de Ubuntec y por eso invitamos a las empresas del sector cooperativo, porque al final nos podemos quedar con un propósito. Pero la gente no nos va comprar por ideología o por amor a la patria.



"Con nuestra actividad financiera se puede impactar positivamente a las personas, a las familias. Pero, si los que colocamos los créditos lo hacemos de manera irresponsable e incentivamos mucho el endeudamiento entre nuestros asociados y clientes podemos afectar significativamente su situación económica" F.Ch.G..

G.S.: ¿Falta un acto de contrición de las cooperativas?

F.Ch.G.: Sí. Considero que desde ahí dejar de victimizarnos. debemos Perdónenme por ser un poco crítico, pero en el sector cooperativo hay muchos dirigentes que les gusta victimizarse - que nosotros somos muy buenos, pero nos hacen cosas muy malas, nadie nos quiere. Mire por qué eso? y así sucesivamente... -No. Pongámonos a hacer negocios para servicios mejorar los para nuestros asociados. Que la oferta de valor sea la mejor del mercado, por supuesto si a eso tenemos identidad política o identidad ideológica, pues por supuesto. Pero no podemos pretender que nos vengan a comprar porque tenemos identidad política o ideológica, porque la gente no va a esperar que su crédito en vez de que lo atiendan en minutos se lo definan en días o semanas o que va a pagar un precio más alto en su tasa de interés. Eso no lo van a aceptar.



No esperamos que el Estado nos de cosas. Reclamamos muy poco, esperamos que nos dejen trabajar, esperamos muy poco. Por supuesto que hacemos parte de los gremio y hacemos incidencia política para que por lo menos al cooperativismo le quiten los arbitrajes regulatorios que nos impiden hacer cosas, pero mientras tanto buscamos camino": Fabio Chavarro G.

G.S.: ¿Pero del otro lado se espera que las líneas de redescuento del Gobierno sean también entregadas al sector?

F.Ch.G.: No esperamos que el Estado nos de cosas. Reclamamos muy poco, esperamos que nos dejen trabajar, esperamos muy poco. Por supuesto que hacemos parte de los gremio y hacemos incidencia política para que por lo menos al cooperativismo le quiten los arbitrajes regulatorios que nos impiden hacer cosas, pero mientras tanto buscamos caminos y si algo no lo podemos hacer como cooperativa buscamos alternativas, por eso creamos una empresa de financiamiento, que es una sociedad anónima. Por eso si encontramos alguna barrera creamos una empresa como Ubuntec, con las cuales podemos crear esos propósitos y no podemos y no importa que sean empresas comerciales porque mantenemos la doctrina y la filosofía cooperativa. Y es que eso no necesitamos inventarlo. Estos modelos forman parte de la economía cooperativa más avanzada. Uno quisiera que nos dieran privilegios, pero no podemos quedarnos a esperar que nos los den. Quisiéramos que no existieran barreras. Pero no podemos ponernos a buscar excusas, sino de buscar caminos y alternativas, en eso

consideramos que buscamos pensar y actuar de manera distinta de algunos compañeros del sector cooperativo.

G.S.: ¿Compara usted su actividad empresarial con la forma como asume su deporte, el ciclismo?

F.Ch.G. El cooperativismo es lo más parecido a lo que es la vida, tanto en lo personal, como en lo familiar, como en los negocios. Para cumplir grandes metas hay que hacer grandes sacrificios, hay que entrenar mucho y prepararse para las caídas. No importa cuantas veces se caiga uno, si no cuantas veces se levante, lo que hay que hacer es estar más motivado y dispuesto a aprender las lecciones. El ciclismo es muy duro, como lo es la vida. Cada vez salen nuevos y mejores competidores y eso implica que debemos esforzarnos y cada vez desde más temprano. Y como el ciclismo el cooperativismo nos invita a estar entre los mejores. Algunos van más adelante, pero lo importante es estar ahí porque hay espacio para todos y la competencia es buena, nos exige redoblar esfuerzos para mejorar cada día.



Caldas

COACHICOOP

Economía social y solidaria, por aquí es el camino



Diplomado en Gerencia Social para la Economía Solidaria

Programa de formación enfocado en el desarrollo de habilidades y competencias para la gestión social de las empresas solidarias

A TRAVÉS DE PLATAFORMA VIRTUAL DE LA UNIVERSIDAD ANTONIO NARIÑO SUJETO A INICIO CON UN MÍNIMO DE 25 PARTICIPANTES

Inversión por asistente: Un Millón novecientos mil pesos. (\$ 1.900.000) Por cada 5 participantes de una misma entidad se otorgará un cupo sin costo adicional.

Numero de cuentas para pago:

Cuenta Ahorros Banco de Bogotá: Cuentas Ahorros Banco AV Villas: Cuenta Corriente Banco Coopcentral: Cuenta Ahorros Bancoomeya:

Nro. 281-049858 Nro. 351-16915-6 - Nro. 351-23351-5 Nro. 228.000.142 **Solo transferencias**

Bancoomeya: Nro.160102322401

Inscripciones e información adicional:

UNIÓN COOPERATIVA DE CALDAS CONFECOOP CALDAS Calle 20 # 21 - 38 Edificio Banco de Bogotá of 801 Teléfonos: 606 8847778 celular 3206732161



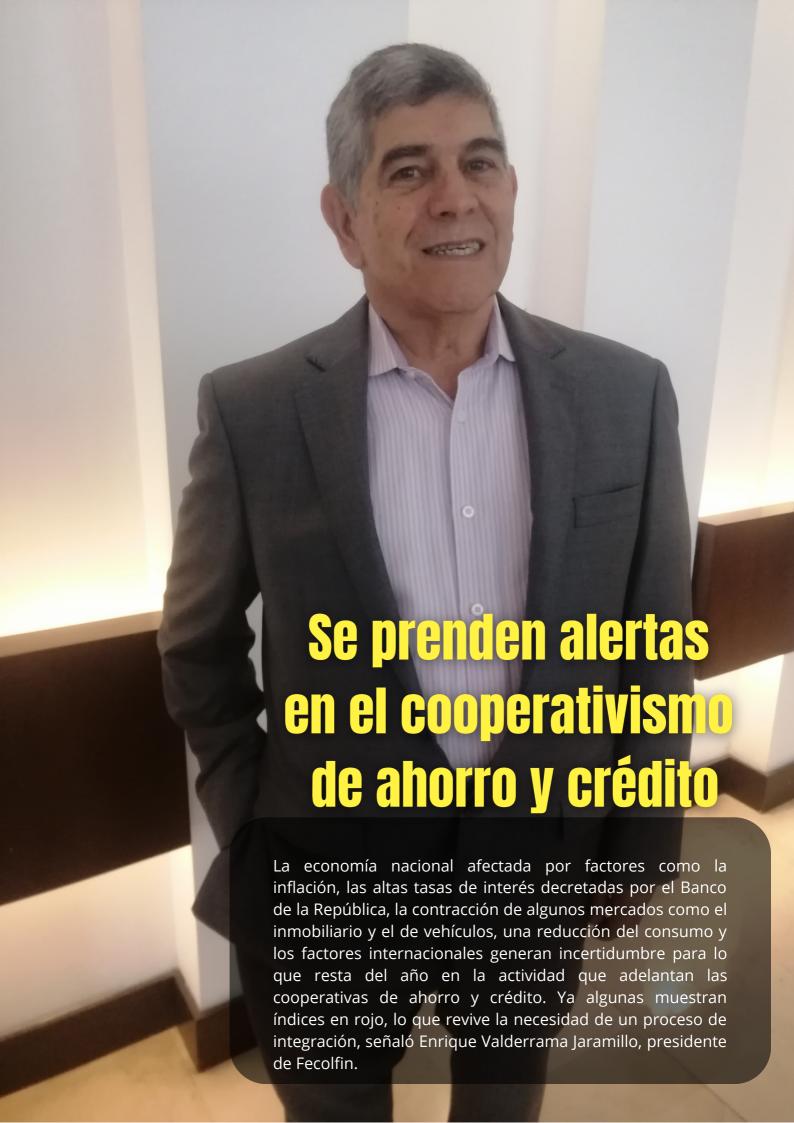
Las cuatro medidas para contrarrestar las amenazas en el crédito cooperativo

Una lista de recomendaciones hizo la Federación Colombiana de Cooperativas de Ahorro y Crédito (Fecolfin) a sus asociadas para contrarrestar los factores internos y externos que han afectado la rentabilidad de la actividad crediticia durante el año.

En su investigación 34, con cifras a abril, el gremio reconoció que varias empresas se encuentran golpeadas por las condiciones de mercado, sin embargo señaló que el tamaño de dichas entidades y la capacidad de respuesta por la tradición de su base social se constituye en un argumento para señalar que la situación es transitoria y que de tomarse las medidas necesarias se superará la etapa de dificultad.

El gremio pidió a sus asociadas y empresas del sector financiero cooperativo tomar en cuenta:

- Hacer un mayor esfuerzo en la cobertura de la cartera con riesgo, ya que viene con una tendencia decreciente, aún sin aplicar los modelos de pérdida esperada, esto impactará en los resultados económicos que ya están aporreados por los altos costos de fondeos que las cooperativas han tenido que pagar".
- Analizar las proyecciones de las políticas monetarias a efectos de realizar análisis sobre el riesgo de tasa, ya que los márgenes de intermediación financiera vienen cayendo por cuenta del alto costo de fondeo que las Cooperativas asumen, sin hacer ajustes profundos en la rentabilidad de la cartera de créditos.
- Ajustar las estructuras de gastos generales, ya que vienen con una dinámica que no es acorde con el crecimiento que registran los ingresos, única forma de poder ajustar los resultados para el cierre del ejercicio, los cuales no llegarán a estar cerca de los resultados del 2022.
- Las cooperativas que vienen impactadas por cuenta de las situaciones coyunturales de la economía o por cuenta de las nuevas exigencias regulatorias, deben realizar un análisis prospectivo sobre su viabilidad a efectos de establecer estrategias de crecimiento eficientes o determinar las acciones necesarias que eviten un mayor deterioro en su estructura a puntos de no retorno.



El gremio advirtió que aunque algunas cooperativas de ahorro y crédito han evidenciado un deterioro de sus cifras, éstas todavía son soportables. Sin embargo, en defensa de toda la actividad es necesario tomar los correctivos inmediatos para alcanzar la senda de la recuperación, pues de lo contrario algunas de ellas no podrían mantener su actividad.

El dirigente gremial reconoció que en algunas entidades es necesario identificar cuál es la situación más asfixiante, lo que las obligaría a tomar las medidas de integración que durante los últimos años se han venido aplazando.

Por considerar de interés publicamos el informe presentado por el gremio a cierre de abril, donde se muestran las principales dificultades que ya se empiezan a reflejar en las cifras.

Desempeño Financiero (Principales Cifras)



Los activos reflejan un crecimiento neto anual del 4,9%, empujado por el crecimiento que ha registrado la cartera de créditos (9,9%); sin embargo, la Industria ha registrado crecimientos netos superiores al 12%. Las inversiones y el disponible presentan una caída del 26%.

El pasivo registra un crecimiento neto anual del 4,5%, básicamente por el crecimiento de las obligaciones financieras en un 26%. La Industria presenta un crecimiento neto del 12%, mostrando la misma dinámica de los ahorros y las obligaciones financieras que las CaCs

El patrimonio continua con un crecimiento tendencial estable, los aportes crecen en un 7,3% y el capital institucional registra un incremento superior al 5%.

Los excedentes registran una caída del 46% respecto a los resultados de abril22.



Margen Neto: 8%

Comportamiento de los resultados económicos

El impacto de las tasas de captación ajustadas por las cooperativas para el último trimestre del 2022 y la necesidad de fondeo externo para atender las devoluciones de ahorros, ya comenzó a pasar factura, registrando un crecimiento en los costos del 127%, cerrando al corte de abril en \$336.724 efectos de proyectar los millones. resultados del cierre de ejercicio, se debe anexar el impacto que se presentará en la adopción de los modelos de pérdida esperada, hecho que generará que los resultados tengan un margen menor para su recuperación.

Las Cooperativas para el mes de abril margen presentan un operacional negativo, impactado por el crecimiento que registra el deterioro (29%) y los gastos por beneficio empleados (15%),а comportamiento genera un resultado operativo negativo de \$110 millones, por tanto, los excedentes se dan por los ingresos generados en el rendimiento de las inversiones y otros ingresos operacionales. Este mismo comportamiento se presenta en Industria, que también registra caída en los excedentes respecto al año anterior.

Situación de liquidez

XCEDENTE DEL EJERCIO

Estado de liquidez Cifras expresadas en millones \$ Fuente: Supersolidaria – Cálculos propios Dec-21 Apr-22 LIQUIDEZ Dec-19 Apr-20 Apr-21 Dec-22 Mar-23 Apr-23 EFECTIVO Y EQUIVALENTE AL EFECTIVO CON FONDO DE LIQUIDEZ 1.188.047 2.294.848 2.175.556 2.055.982 1.746.441 184.816 -8,999 1.832.062 1.856.730 1.871.167 FONDO DE LIQUIDEZ INVERSIONES 562.302 400.961 363.538 374.935 420,986 407,750 416,799 417,558 3,428 -0.81% IDOS NETOS (INMEDIATA LIQUIDEZ 10.205.402 8.504.342 8.869.263 10.607.329 10.904.558 10.818.063 11.181.661 11.293.644 3,57% ALN/ Depósitos= -14,42% CERTIFICADOS DEPÓSITOS DE AHORRO A TÉRMINO 5.185.273 5.471.449 6.163.003 6.294.420 6.455.321 6.640.717 7.155.174 7.304.836 849.515 13.16% 20,3% DEPÓSITOS DE AHORRO CONTRACTUAL 295.593 311.065 328.161 335 053 354.718 339.122 343.545 359.148 4.430 1,259 DEPÓSITOS DE AHORRO PERMANENTE 615.480 722.056 723.877 24.822 3,559 DEPOSITOS A CORTO PLAZO 91.126 RELACION ALN ALTA LIQUIDEZ / DEPOSITOS A CORTO PLAZO

Los activos líquidos netos (ALN) cierran en \$2,288 millones, registrando una disminución respecto al corte de abril22 de \$188 mil millones (7,6%), lo que genera una caída en la cobertura de los depósitos de 5%, cerrando en el 20,27%, llegando a los mismos comportamientos del año 2019. Sin embargo, presenta una mejoría respecto a diciembre de 2022, cuando la cobertura bajo al 19%.

La cobertura de la liquidez frente a los depósitos a corto plazo, registra una disminución del 2,33% llegando a una cobertura del 25,1% similar a la presentado en el 2019. Si bien, este resultado muestra una liquidez establece en el sector, hay cooperativas que ya presentan resultados con alertas en su liquidez.



Cartera de Crédito por Clasificación

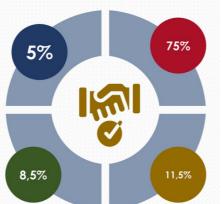
CARTERA VIVIENDA \$782 mm

Registra un crecimiento neto anual de \$79,4 mil millones (60%) El Indicador por riesgo es del 3,85%.

Registra un crecimiento neto anual de \$126,7 mil millones (15%)

El Indicar por por riesgo es del 7,8%.

MICROCREDITO \$1,3 billone



CARTERA CONSUMO \$12,4 billones

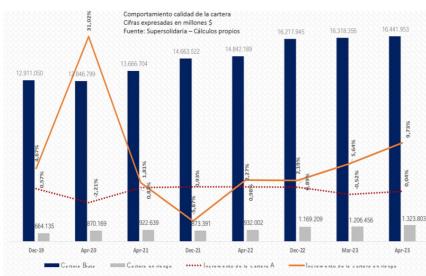
Registra un crecimiento neto anual de \$1,2 billones (29%) El Indicador por riesgo es del 8,32%

Registra un crecimiento neto anual de \$151,4 mil millones (17%)

El Indicador por por riesgo es del 8,32%.

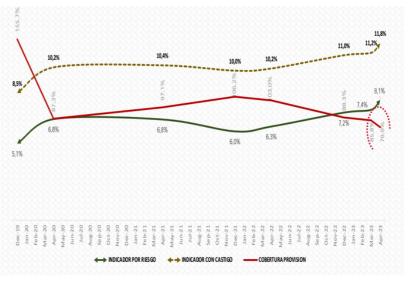
CARTERA COMERCIAL \$1,9 billones

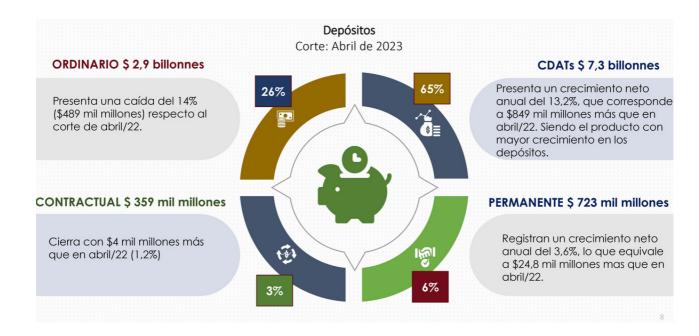
Comportamiento de la cartera de créditos



La cartera bruta cierra con \$16,4 billones, registrando crecimiento neto anual de 10,8% (\$1,6 billones), comportamiento que no guarda relación con la cartera vencida, la cual presenta un crecimiento neto anual del pasando de \$932 42%, millones en abril/22 a \$1,3 billones Abril/23, empujado por Consumo, que registra una cartera en riesgo de \$1,03 billones, esto es, \$374 mil millones más que en abril22 (57%)

La cartera en riesgo muestra un crecimiento tendencial constante, cerrando en abril con un 8,1%, esto es 1,7% más que en abril/22. El deterioro cierra en \$1.08 billones, con un incremento neto anual del 12%; sin embargo, se observa que la cobertura viene registrando una caída desde el año 2021, cerrando al corte de abril en un 80%.





Depósitos

Comportamiento Depósitos y sus costos financieros Cifras expresadas en millones \$ Fuente: Supersolidaria – Cálculos propios

DEPOSITOS	Dec-19	Apr-20	Apr-21	Dec-21	Apr-22	Dec-22	Mar-23	Apr-23
DEPÓSITOS DE AHORRO	2.407.996	2.458.251	3.047.786	3.286.502	3.395.464	3.107.543	2.960.887	2.905.782
CDAT	5.185.273	5.471.449	6.163.003	6.294.420	6.455.321	6.640.717	7.155.174	7.304.836
AHORRO CONTRACTUAL	295.593	311.065	328.161	335.053	354.718	339.122	343.545	359.148
AHORRO PERMANENTE	615.480	628.498	666.451	691.355	699.055	730.682	722.056	723.877
DEPÓSITOS	8.504.341,6	8.869.263,1	10.205.401,5	10.607.329,4	10.904.558,1	10.818.063,4	11.181.661,4	11.293.643,7

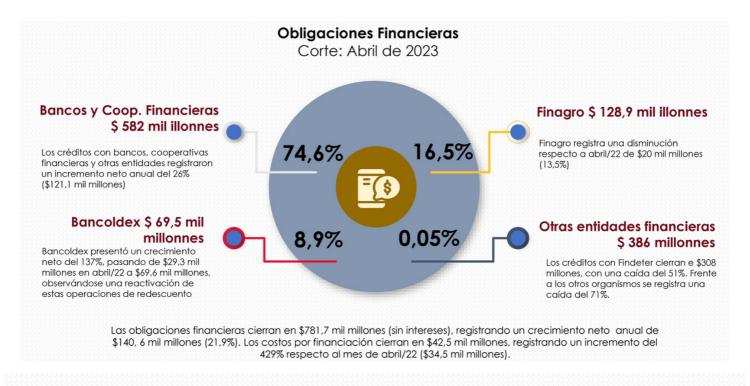
Variacion Neta anual \$	Variacion Neta anual %
- 489.682	-14,4%
849.515	13,2%
4.430	1,2%
24.822	3,6%
389.086	3,6%

COSTOS DEPOSITOS	Dec-19	Apr-20	Apr-21	Dec-21	Apr-22	Dec-22	Mar-23	Apr-23
Ahorro Ordinario	16.588,73	20.794,17	21.100,19	30.139,89	16.380,00	54.350,14	14.888,29	20.014,89
CDATS	111.276,77	140.792,11	153.541,97	186.607,38	97.909,82	400.232,41	178.229,05	246.806,02
Contractual	5.176,03	5.860,07	5.968,98	8.915,19	4.461,60	18.307,63	5.226,28	7.029,25
Permanente	9.548,83	11.418,05	10.343,92	15.555,57	8.415,28	25.932,90	7.179,21	9.681,81
Incremento anual costos		6,8	%	-33,4	4%		123%	

ar	mento nual stoS
2000	22%
3333	152%
222	58%
	15%
	123%

Los costos por los ahorros registraron un incremento neto anual del 123%, pasando de \$127,2 mil millones en abril/22 a \$283,5 mil millones en abril/23. Los CDATs corresponde al portafolio con incrementos significativos en los costos, pasando de \$97 mil millones a \$246,8 mil millones, esto corresponde a un incremento del 152%.

De acuerdo con el comportamiento de la composición del portafolio de ahorros, se observa que hay una leve mejoría en los ahorros a largo plazo, pasando del 17% al 18% del total de los depósitos, registran un crecimiento neto anual del 9%. Si bien, para efectos de la estabilidad esta estructura sería adecuada, se debe analizar la situación de las tasas de captación, ya que la tendencia es la disminución para el cierre del 2023, por tanto, se podría generar un mayor costo de fondeo que la del mercado en los depósitos a largo plazo negociado con las tasas que se presentaron al cierre del ejercicio 2022.



Margen de Intermediación financiera por tasas

Corte: Abril de 2023

Comportamiento histórico de las tasas ponderadas activas y pasivas Fuente: Supersolidaria – Cálculos propios

TASAS PROMEDIO PONDERADAS	Dec-19	Apr-20	Dec-21	Apr-22	Dec-22	Jan-23	Feb-23	Mar-23	Apr-23
Cartera de Créditos	16,48%	16,57%	14,14%	/15,05%	14,83%	17,57%	16,87%	16,88%	/17,04%
Depósitos	1,69%	6,36%	2,29%	3,56%	9,62%	7,61%	7,43%	7,67%	7,84%
Obligaciones Financieras	6,53%	6,10%	3,88%	3,83%	15,00%	16,33%	15,70%	16,18%	16,83%

Tal como se observa, para el mes de diciembre/22, las cooperativas reaccionaron ante el incremento de las tasas del mercado en los depósitos, esto conllevó a que los establecimientos de créditos también realizaran un ajuste en sus tasas de financiación de recursos. Sin embargo, se observa que la cartera de crédito no tuvo la misma reacción que tuvieron los costos por obligaciones financieras, por tanto, los ingresos no tienen la misma dinámica que los costos, lo que está impactando en la generación de los excedentes del 2023.

PATRIMONIO	Dec-19	Apr-20	Apr-21	Dec-21	Apr-22	Dec-22	Mar-23	Apr-23
CAPITAL SOCIAL	3.393.522	3.469.965	3.678.114	3.810.556	3.908.211	4.069.367	4.163.131	4.194.982
RESERVAS	1.438.786	1.499.080	1.576.305	1.570.976	1.657.231	1.663.769	1.747.938	1.751.834
FONDOS DE DESTINACIÓN ESPECÍFICA	171.682	195.151	194.617	168.893	231.579	202.888	249.009	241.586
SUPERÁVIT	2.949	2.959	3.043	2.714	2.851	3.283	3.070	3.095
EXCEDENTES Y/O PÉRDIDAS DEL EJERCICIO	333.548	101.470	129.715	320.039	125.863	304.586	45.131	67.588
PATRIMONIO	5.678.590	5.735.686	5.917.296	6.217.975	6.268.788	6.604.835	6.573.671	6.618.525

riacion	Variacion Neta anual %	Patrimonio
286.771		
94.603	5,7%	
10.007	4.3%	

8.6%

-46,3%

58.275

El patrimonio cierra en \$6,6 billones, registrando un crecimiento neto de \$349,7 mil millones (5,6%), se observa que los aportes continúan con la miasma dinámica de los últimos años, con crecimientos por encima del 5%.

Los aportes amortizados cierran en \$295 mil millones, con un crecimiento neto anual del 3%. El capital Mínimo irreductible cierra en \$2,4 billones, con un crecimiento neto anual de \$257,5 mil millones.

El Capital institucional es de \$1,99 billones, registrando un incremento de \$181,7 mil millones respecto al corte de abril23.

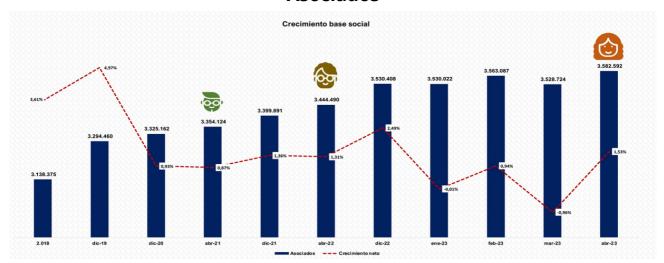
Capital Institucional / patrimonio = 30%

Capital Institucional

/ activos = 10,2%

Participación aportes amortizados /aportes 7%

Asociados



Las cooperativas de ahorro y crédito cierran con 3.6 millones de asociados, 138.102 asociados más que en abril de 2022 (4%). Las CaCs participan en un 69% del total de la base social de las organizaciones de la economía solidaria que vigila Supersolidaria.

ANALISIS POR SU TAMAÑO Participación por segmentos

SEGMENTO	АСПУО	PASIVO	PATRIMONIO
Top 4	4.513.049	2.996.428	1.516.622
Megas	3.788.597	2.596.245	1.192.352
Grandes	4.550.545	3.242.055	1.308.491
Medianas	3.067.178	2.040.927	1.026.251
Micro 1	1.743.648	1.026.240	717.408
Micro 2	418.721	197.885	220.836
Pequeñas	1.349.880	758.167	591.713
SECTOR	19.431.618	12.857.947	6.573.671

SEGMENTO	CARTERA DE CR É DITOS	DEP Ó SITOS	OBLIGACIONES FINANCIERAS	CAPITAL SOCIAL
Top 4	3.658.688	2.621.848	250.623	772.330
Megas	3.159.646	2.274.336	74.619	777.241
Grandes	3.598.831	2.863.714	183.338	865.813
Medianas	2.498.855	1.674.754	241.683	667.765
Micro 1	1.342.886	902.179	51.727	507.342
Micro 2	309.867	169.605	15.185	142.502
Pequeñas	1.082.371	675.225	37.418	430.138
SECTOR	15.651.143	11.181.661	854.593	4.163.131

Las cuatro del segmento Top4 y las grandes que son 19 CaCs participan en un 46% del total de los activos, un 48% del total de los pasivos y un 43% del total del patrimonio.





ANALISIS POR SU TAMAÑO

Indicadores Supersolidaria - por segmento

Principales indicadores por segmento Cifras expresadas en millones \$ Fuente: Supersolidaria – Cálculos propios

SEGMENTO	MARGEN FINANCIERO %	MARGEN OPERACIONAL %	Indicador de Cartera por Riesao	Indicador de Cubrimiento %	Nivel Endeudamie nto	ROA %	ROE %
Гор 4	70,0%	23,4%	11,1%	84,0%	5,6%	2,2%	6,6%
Megas	63,7%	8,7%	6,4%	85,0%	2,0%	0,9%	2,9%
Grandes	63,7%	10,3%	8,4%	62,8%	4,0%	1,1%	3,8%
Medianas	67,6%	19,9%	6,6%	89,3%	7,9%	1,6%	4,9%
Micro 1	67,5%	15,5%	5,7%	94,9%	3,0%	1,4%	3,4%
Micro 2	58,3%	-2,7%	8,0%	71,6%	3,6%	0,5%	1,0%
Pequeñas	71,3%	17,4%	5,8%	103,2%	2,8%	1,2%	2,8%

De los resultados al corte de abirl 23, se observa que el segmento Micro2 (42 CaCs) registra un comportamiento menos eficiente que el resto de segmentos, con un margen financiero del 58%, resultados operativos negativos y una cartera en riesgo que registra una baja cobertura, lo que augura mayores impactos al entrar en vigencia los modelos de pérdida esperada, que las obligará a realizar una mayor esfuerzo en la constitución de deterioros. Frente a la calidad de la cartera, llama la atención que el Top4 son las que registran el indicador más alto.

El segmento que presenta un comportamiento establece en todo su desempeño financiero son las 53 CaCs ubicadas en el segmento Micro1.

ANALISIS POR SU TAMAÑO

Indicadores P.E.R.L.A.S - por segmento

Si bien, las Micro2 registran un desempeño bajo en sus resultados, su capital institucional le permite una estabilidad patrimonial para afrontar los nuevos retos respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
resultados, su capital institucional le permite una estabilidad patrimonial para afrontar los nuevos retos respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
institucional le permite una estabilidad patrimonial para afrontar los nuevos retos respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
estabilidad patrimonial para afrontar los nuevos retos respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
afrontar los nuevos retos respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
respecto al riesgo de créditos y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
y a los impactos en el estado de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
de resultados de la medición del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
del SARO y SARM. Las 19 CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
CaCs que se ubican en el segmento Grandes registran el menor indicador de capital propio; pero presentan una
el menor indicador de capital propio; pero presentan una
propio; pero presentan una
buena estructura de la
cartera y los depósitos, como
garante de una estabilidad
en los resultados económicos
futuros.

Top 4	14,58%	81,07%	58,09%	5,55%
Megas	9,33%	83,40%	60,03%	1,97%
Grandes	7,94%	79,09%	62,93%	4,03%
Medianas	9,13%	81,47%	54,60%	7,88%
Micro 1	9,74%	77,02%	51,74%	2,97%
Micro 2	11,48%	74,00%	40,51%	3,63%
Pequeñas	9,33%	80,18%	50,02%	2,77%

Las cooperativas que se ubican en los segmentos con activos menores a \$50 mil millones, registran una baja participación de los depósitos, esto las obliga a buscar fondeo externo para garantizar la dinámica en la colocación de la cartera.

ANÁLISIS RESULTADOS ECONÓMICOS POR SEGMENTO

Segmento	No. CaCs	d ic - 22			а 6 г- 23			Crecimiento
		Con p é rdidas	Total	Participacion	Con	Total	Partic ipacion	CaCs
			pé rdid a s	e ntid a d e s	pé rdidas	pé rdidas	e ntid a d e s	Dic 22-Abri23
Top 4	4			0%	0	::::::::::::::::::::::::::::::::::::::	0%	(
Megas	8			0%	3	3.246	38%	3
Grandes	19	2	3.477	11%	3	9.989	16%	
Medianas	25	1	875	4%	6	3.559	24%	
Pequeñas	22			0%	4	746	18%	4
Micro 1	53	3	1.811	6%	7	973	13%	4
Micro 2	42	8	1.542	19%	12	809	29%	1
Total	173	14	7.705	8%	35	19.322	20%	21

Al corte de abril 23 se tienen 35 CaCs con pérdidas que corresponden al 20% del total de las Cooperativas de Ahorro y Crédito (1 menos que en mar23), alcanzando ya \$19 mil millones.

Segmento	No. CaCs	Que branto patrimonial <= 1	Sin Reservas Protecci ó n aportes	Cubrimientos< 100% de pé rdidas con Reserva protecci ó n aportes	Relaci ó n de solvencia <20%	Cubrimiento de la cartera en riesgo < 50%	Sufficiencia del margen < 100
Top 4	4						
Megas	8				1	1	1
Grandes	19			1	1	2	2
Medianas	25						1
Pequeñas	22					1	1
Micro 1	53	1		2	1		2
Micro 2	42	3		2 4	2	7	4
Total	173	4	4	7	5	11	11

11 de ellas ya registran una suficiencia del margen por debajo del 1, esto incrementará su perfil de riesgo. Seis registran mayor ingreso por recuperación de deterioro de cartera que por gastos, por tanto, se podría señalar que sus pérdidas no son por efecto de los deterioros de la cartera. 4 ya registran quebranto patrimonial, dos de las cuales se acercan al 50%, y 4 ya no registran reserva para protección de aportes sociales. 13 de estas CaCs registran una participación menor al 5% del capital institucional frente a los activos.





CL30+

Pantalla 6.7" FHD+ AMOLED

Diseño ultradelgado de 7,74 mm Resistente a rayones y salpicaduras

Triple cámara de 50MP + 2MP + 2MP



NXTVISION

¡Colores más brillantes, colores más nítidos!

¡Cómpralo ya!

Cooperando construimos un mundo más sostenible



Isabella Figueroa Estrada Líder Juvenil del Sector Solidario Delegada a la Asamblea de Coomeva Estudiante de Derecho y Administración de Empresas de Icesi

En el marco de la Cumbre de las Naciones Unidas sobre el Desarrollo Sostenible, realizada en el año 2015 y, en la búsqueda por hacerle frente a importantes desafíos globales, se aprobó la Agenda 2030, documento que daría paso a un plan de acción encaminado a fortalecer la paz, lograr el bienestar de las comunidades, proteger el planeta y erradicar la pobreza; esto a través de 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) que abarcan la esfera social, económica y ambiental.

Fue así como, en ese entonces, 193 países miembros de las Naciones Unidas se comprometieron a cumplir con una nueva hoja de ruta que determinaría el desarrollo integral de la sociedad y, para ello, la cooperación y el trabajo mancomunado, han sido clave; sumado a los esfuerzos de entidades globales, empresas privadas y diversos sectores alrededor del mundo.

De acuerdo con la Alianza Cooperativa Internacional – ACI, movimiento cooperativo, una de las redes empresariales más antiguas y grandes del mundo, fue el primer grupo de empresas a nivel mundial que apoyó y fue reconocido por los ODS, pues las cooperativas han jugado un papel relevante en el cumplimiento de dichos Objetivos, ya que su filosofía cobija valores y principios como la igualdad, eguidad, solidaridad y la ayuda mutua; los cuales, sin duda, son el mejor vehículo para alcanzar la inclusión económica que, finalmente, permita el tan anhelado desarrollo sostenible.



EL, 1 de julio, se celebra el Día Internacional de las Cooperativas, siendo la edición número 101 y bajo el eslogan "Cooperativas por el desarrollo sostenible", motivo por el cual, estas entidades solidarias se han congregado para hacer sentir sus voces y demostrar el compromiso, esfuerzo y tesonera labor que hacen a diario, en aras de tejer, entre todos, un presente próspero y un futuro sostenible.

Esta fecha se convierte en el momento propicio para hacer una invitación a la unión, al liderazgo compartido y a la creación de alianzas estratégicas que permitan seguir aportando a la ejecución de la Agenda 2030, pues estamos a mitad de camino y es imperante continuar generando acciones enfocadas en el bienestar colectivo.

En esta tarea también los jóvenes estamos llamados a contribuir y es a través de la promoción, difusión y el fortalecimiento de iniciativas en pro de la consolidación del movimiento cooperativo que podremos aportar efectivamente al progreso de las regiones.

Lograr un mundo mejor y sostenible nos corresponde a todos y, por medio de modelos económicos promisorios, como el cooperativismo, es posible transformar, avanzar y edificar desde valores y principios comunes que nos conduzcan hacia una sociedad más justa, ecuánime y armónica.

¡Feliz Día Internacional de las Cooperativas!

Frente a cambios disruptivos y nuevas economías emergentes, CONFECOOP busca fortalecer el movimiento cooperativo colombiano



- Este 24 y 25 de agosto se reunirán más de mil asociados y líderes cooperativos de todo el país en torno al fortalecimiento de la economía cooperativa, social y solidaria.
- El movimiento cooperativo colombiano debe consolidarse, expandirse y ampliar su cobertura con enfoque social.
- Habrá espacio académico y muestra comercial.

DIPLOMADO

SISTEMA INTEGRAL DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS PARA ENTIDADES DE ECONOMÍA SOLIDARIA SIAR

Confecoop Caldas

Foto: Alerta To

CERTIFICADO A TRAVÉS

DE LA UNIVERSIDAD

NACIONAL DE COLOMBIA

SEDE MANIZALES





REVISORÍA FISCAL: "LUCES Y SOMBRAS"

CAMBIO DE PARADIGMAS

Los grandes cambios que en el mundo experimentan la gran mayoría de profesiones u oficios abarcan desde las normas, propósitos, procedimientos y por supuesto, los paradigmas existentes en los últimos 50 años, relacionados con el funcionamiento y responsabilidades, no son ajenos a la institución de la revisoría fiscal.

ANTECEDENTES LEGALES

Ley 43 de 1990, artículo 10 Código de comercio: Numeral 7, artículo 207 y los artículos 208 y 209. Código mercantil, artículo 209 Normas de control de calidad NIA



Por: Eliécer Bermúdez Director-Corjireh

CARACTERÍSTICAS DE LA REVISORÍA FISCAL

El control que ejerce el Revisor Fiscal debe ser técnico, permanente y de carácter preventivo para que los actos administrativos, al tiempo de su celebración y ejecución, se ajusten al objeto social de la empresa y a las normas legales, estatutarias y reglamentarias vigentes, de tal manera que ningún aspecto o área de operación de la cooperativa (fondo de empleados) esté vedada en su labor.

En todo caso, su gestión, debe ser libre de todo conflicto de intereses que le reste independencia y ajena, a cualquier tipo de subordinación de los administradores que son, precisamente, los sujetos pasivos de su control.

El Revisor Fiscal solamente estará bajo la dependencia de la asamblea o de la junta de asociados.



Dos informes suministrados deben permitir a las entidades de vigilancia y control adoptar las medidas que consideren pertinentes, particularmente, en las situaciones de crisis de las entidades fiscalizadas que afecten su capacidad para cumplir con los compromisos contraídos o presenten un riesgo significativo.

Por otra parte, la junta de vigilancia es conformada por los mismos asociados de la cooperativa, que realizan control de los resultados sociales, mientras que el revisor fiscal es una persona natural o jurídica externa a la organización y es de libre nombramiento y remoción por parte de la asamblea general y sus funciones se regulan por las normas vigentes para el ejercicio de la revisoría fiscal.

El Revisor Fiscal responderá por los perjuicios a la organización, a sus asociados o terceros que ocasione la negligencia o dolo en el cumplimiento de sus funciones.

DEBILIDADES

En lo referente a la subordinación es claro que el Revisor Fiscal en Colombia no puede estar bajo la dependencia de los administradores y directivos, si no de los asociados como voceros directos del interés de común de la organización.

En la actualidad, se cuestiona como debilidad la que los entes de control sean nombrados por los organismos que posteriormente pueden ser objeto de control, como hoy ocurre con la elección del Contralor General de la República, Procurador y Fiscal General de la Nación, porque puede comprometer la eficiencia y confiabilidad en el desempeño de las funciones asignadas.

Considerando la importancia de su labor, la colaboración, que trasciende del ámbito privado y el mero interés de la persona jurídica y sus asociados, debe ser amplia, oportuna, completa e integral y de ninguna manera puede limitarse a la remisión de los informes que expresamente le solicitan.

CONCLUSIONES

Es necesario y conveniente ajustar la selección y nombramiento del Revisor Fiscal, con una política y procedimientos claros basada en criterios profesionales y de experiencia comprobables, como también, establecer periodos máximos de contratación y previsiones de rotación en los estatutos o reglamentos internos.

La Superintendencia de Economía Solidaria debe contar con un procedimiento que facilite la revisión del proceso de designación de Revisor Fiscal para entidades de segundo y tercer nivel.

Finalmente debemos resaltar que el Revisor Fiscal tiene la responsabilidad de dar fe pública y rendir información directamente a los asociados, la superintendencia y a la sociedad en general.



Punto Azul lanza programa que certifica a droguistas en Gestión Integral de residuos

Para celebrar sus 13 años en Colombia, la organización anuncia programas y acciones para continuar apoyando a los colombianos en el camino hacia la sostenibilidad.

Por: Danika Rodríguez, Especial para G.S.



Punto Azul es una entidad sin ánimo de lucro que representa al 98% de la Industria farmacéutica nacional y multinacional en la gestión adecuada de sus residuos de medicamentos y a 25 sectores productivos en la gestión del aprovechamiento de envases y empaques.

El colectivo de sostenibilidad más grande y representativo del país cumple 13 años trabajando en programas de formación de la mano con las comunidades y la industria, acompañándolos en sus procesos de recolección y disposición final de residuos de medicamentos, envases y empaques, consolidándose como líder regional al ser la primera empresa certificada en la norma ISO 37301:2021 Gestión de Compliance, la cual, ofrece varios beneficios para la empresa, como la mejora de la imagen y reputación empresarial, la minimización de riesgos legales y financieros, la mejora de la eficiencia operativa y la confianza de los clientes, proveedores y otros stakeholders en la organización.

Para celebrar su treceavo aniversario, Punto Azul trabaja en el más ambicioso proyecto de formación a droguistas que se ha llevado a cabo en el país. Un programa de certificación para 3.500 droguistas a nivel nacional, que tiene como meta llegar a todos los territorios con propósito de formar a los actores indispensables de la cadena para que puedan a su vez, educar al consumidor final en la importancia de hacer una correcta disposición final de envases, empaques, medicamentos vencidos, parcialmente consumidos o sin terminar.



Juan Camilo Pinzón Ramírez - Gerente de Operaciones Punto Azul

Dicho programa incluye el proceso académico y luego una evaluación que les certifica como "Droguista Responsables en la Gestión Integral de Residuos en Establecimientos Farmacéuticos", para terminar instalación de Puntos Azules en cada una de las droguerías certificadas, ampliando la red a más de 5.000 contenedores o Puntos Sostenibles, y así evitar que las sustancias químicas lleguen a las fuentes hídricas, contaminando el medio ambiente o a manos inescrupulosas generando problemas de salud pública por la falsificación ya adulteración de estos residuos.

"Con este programa buscamos abarcar la mayoría del territorio colombiano para que mediante los droguistas, se le enseñe a la ciudadanía qué es lo que deben hacer cuando encuentran medicamentos acumulados desde

hace años sin fecha de expiración, o con los que ya están vencidos, para que comprendan que al desecharlos incorrectamente se podrían generar problemáticas de salud pública, las cuales, se evitarán con los puntos azules que se instalarán en las droguerías de quienes obtengan la certificación para aportar al bienestar social del país" Comentó Jorge Trujillo, director Ejecutivo de Punto Azul.

Hasta la fecha, a lo largo de los 13 años de actividades en el país, Punto Azul ha recolectado más de 3.000 toneladas de residuos de medicamentos en los más de 2.300 contenedores o Puntos Azules ubicados en lugares estratégicos como droguerías, entidades estatales, altas superficies y entre otros.





El Jabón Líquido para Cuerpo de Green Oil Ancestral tiene atributos: Refrescante – Hidratante – Regenerador, y viene en una presentación de 400 ml. Es un Body Wash que en la Rutina Diaria De Aseo Corporal crea una barrera protectora que impide la pérdida de humedad y alivia lesiones en la piel, como Psoriasis, Piel Seca, Dermatitis y Eccemas.

En el mometo de tu pedido marca el código greenalzate y recibe beneficios adicionales greenoilcolombia.com